

	Up ! Enhanced Management	Première édition
	15 Annexe 15.2 Lexique français – anglais des concepts	http://www.up-comp.com contact@up-comp.com

Marque ⇒ Brand
 Matrice de conformité ⇒ Conformity matrix
 Meilleure pratique ⇒ Best practice
 Menace ⇒ Threat
 Meneur ⇒ Leader
 Mentor ⇒ Coach
 Métier ⇒ Trade
 Métrologie ⇒ Metrology
 Micro-économie ⇒ Micro economy
 Mise en comparaison ⇒ Benchmarking
 Modèle d'affaires ⇒ Business model
 Mobilisation ⇒ Mobilisation
 Monnaie ⇒ Money
 Motivation ⇒ Motivation

N

Négociation ⇒ Negotiation
 Nettoyage de portefeuille ⇒ Portfolio cleaning
 Nombre de références ⇒ Stock keeping unit
 Nominal ⇒ Par value
 Notation de la solvabilité ⇒ Rating
 Note de service ⇒ Minute

O

Obligation ⇒ Bond
 Obligation sans garantie ⇒ Debenture
 Offre ⇒ Offer, supply
 Offre jumelée ⇒ Compound offer
 Opportunité ⇒ Opportunity
 Optimisation ⇒ Optimization
 Option ⇒ Option
 Ordonnancement ⇒ Scheduling
 Ordre du jour ⇒ Agenda
 Organisation ⇒ Organization
 Organisation apprenante ⇒ Knowledge organization
 Ouverture d'esprit ⇒ Open mind

P

Packaging ⇒ Packaging
 Parité ⇒ Parity
 Partenariat ⇒ Partnership
 Passage en pertes ⇒ Write-off
 Passif ⇒ Liability
 Pensée latérale ⇒ Lateral thinking
 Performance ⇒ Performance
 Périmètre de consolidation ⇒ Consolidation perimeter
 Pièce comptable ⇒ Source document
 Pilote économique ⇒ Economic driver
 Placements financier ⇒ Securities
 Plan d'affaires ⇒ Business plan
 Plan de développement ⇒ Business development
 Plan épargne entreprise ⇒ Employee stock ownership plan
 Plan stratégique ⇒ Strategic plan
 Planification ⇒ Scheduling
 Planification des capacités de production ⇒ Capacity planning
 Planning ⇒ Schedule
 Point mort ⇒ Break-even
 Population ⇒ Population
 Positionnement ⇒ Positioning
 Poste ⇒ Position
 Pouvoir ⇒ Power
 Pouvoir d'achat ⇒ Buying power
 Prime d'émission ⇒ Paid-in capital
 Prime d'une option ⇒ Strike
 Principe ⇒ Principle

Processus ⇒ Process
 Productivité ⇒ Productivity
 Produit ⇒ Product
 Produit constaté d'avance ⇒ Unearned revenue
 Produit couru ⇒ Accrue receivable
 Produit d'exploitation ⇒ Operating revenue
 Produit en cours ⇒ In-process product
 Produit exceptionnel ⇒ Exceptional revenue
 Produit financier ⇒ Financial revenue
 Produit fini ⇒ Finished product
 Produit intérieur brut ⇒ Gross domestic product
 Produit national brut ⇒ Gross national product
 Produit semi-fini ⇒ Semi-finished product
 Programme de gestion intégré ⇒ Enterprise resource planer
 Projet ⇒ Project
 Promotion ⇒ Promotion
 Proposition ⇒ Proposal
 Protocole d'accord ⇒ Memorandum of understanding
 Provision ⇒ Provision
 Publicité ⇒ Advertisement

Q

Qualité ⇒ Quality
 Questionnaire ⇒ Question book

R

Rachat de l'entreprise par effet de levier ⇒ Leverage buy out
 Rachat de l'entreprise par ses dirigeants ⇒ Management buy out
 Rachat de l'entreprise par ses employés ⇒ Employee buy out
 Rapport ⇒ Report
 Rapport annuel ⇒ Annual report
 Réconciliation ⇒ Mixing
 Recouvrement de l'investissement ⇒ Payback
 Reclassement ⇒ Outplacement
 Référencement ⇒ Sourcing
 Reformulation ⇒ Paraphrasing
 Régression ⇒ Regression
 Relance ⇒ Revival
 Relations publiques ⇒ Public relations
 Rendements marginaux décroissants ⇒ Diminishing marginal productivity
 Rentabilité de l'actif économique net ⇒ Return on net asset
 Rentabilité des capitaux engagés ⇒ Return on capital employed
 Rentabilité des capitaux propres ⇒ Return on equity
 Réserve ⇒ Retained earnings, retained income
 Ressource ⇒ Resource
 Résultat d'exploitation ⇒ Operating income, operating profit
 Résultat minimal ⇒ Minimal income
 Résultat net ⇒ Income
 Résumé ⇒ Summary
 Retour sur investissement ⇒ Return on investment
 Revenus primaires ⇒ Primary current account

S

Satisfaction ⇒ Satisfaction
 Schéma directeur ⇒ Road map
 Segmentation ⇒ Segmenting
 Service ⇒ Service
 Site ⇒ Site
 Sociabilité ⇒ Sociability
 Société ⇒ Society